Lebenslauf

Personalien
Roger Kläusler
Zöldfa-útca 15
HU-4242 Hajdúhadház

Mobil: +36 30 254 62 37
E-Mail: rogerku35@gmail.com
skype: rabbit09711

Geburtsdatum: 26.09.1971
Heimatort: Herznach AG / Schweiz

Tätigkeiten

6. August 1990 – 5. August 1993	**Kaufmännische Ausbildung** ELWET AG, Wettingen, Schule im KV-Baden
6. August 1993 - 31. März 1994	**Weitere Anstellung** bei der ELWET AG in den Bereichen Einkauf und Verkauf elektronischer Bauteile
1. April 1994 - 11. November 1998	**Verkauf Innendienst**, z.T. Aussendienst bei der COS Distribution AG, Dättwil im Bereich PC und PC-Peripherie
12. November 1998 - 30. Mai 1999	**Shop Leiter** im Portable-Shop Regensdorf in den Bereichen Verkauf Notebooks, Kameras, Mobiles und Zubehör (leider kein Zeugnis vorhanden)
1. Juni 1999 - 30. Oktober 2000	**Eigener kleiner EDV-Shop** in Bremgarten (AG) mit Fokus auf Videobearbeitung und Support (siehe Handelsregister)
8. November 2000 - 30. September 2001	**Channel Sales Manager** bei der Cybernet (Schweiz) AG, Zürich im Bereich Partnerbetreuung (Team Play)
1. Oktober 2001 - 18. Juni 2004	**Verkauf und Führungsaufgaben** eines Sales-Teams bei der COS Distribution AG, Mägenwil
19. Juni 2004 - 15. August 2004	**Marketing Director** bei Cybernet (Schweiz) AG, nur sehr kurze Zeit, deshalb kein Zeugnis (Arbeitsvertrag aber vorhanden). Grund: zu weit weg von der Front
16. August 2004 – 31. Oktober 2013	**Sales Key Account** bei der COS Distribution AG, jetzt Alltron AG, Mägenwil im Innen- und Aussendienst
1. November 2013 – 30. September 2014	**Taxi – Chauffeur und Callcenter** (Callpoint Baden)
1. Oktober 2014 - 31. März 2015	**Callcenter** (AP-Dialog Baden-Dättwil, ab 1. Nov. nur am Abend)
1. November 2014 - 31. März 2015	**100% Anstellung bei SwissRemarketing, Dottikon** (Shoppflege, Verkauf, Support und RMA)
ab 1. April bis jetzt	Auswanderung nach Ungarn, **Callcenter** im Homeoffice bei Callcenter-Projekte und CCKG

Lebenslauf R. Kläusler

Weiterbildung / Diplome

19. August 1993 - 2. Juli 1994	**Management-Kurs** Betriebsführungspraxis, Betriebspsychologie und Personalführung, Management: Methoden und Techniken, Organisationslehre
30. Mai 1995	**Verkaufstraining** Peter Beglinger (Dauer: ½ Jahre)
19. Februar 2001	**technische Grundlagen des Internets** am Seminar für technische Weiterbildung, Winterthur
15. Dezember 2003	**Profi-Verkaufs-Training** Stufe I, durchgeführt vom IWP (Institut für Wirtschaftspädagogik, Volke Team-GmbH, D-46242 Bottrop
2003 – 2004	**Ausbildung zum Verkaufskoordinator am KV-Baden** erfolgreiche Absolvierung der Prüfungen und Erhalt des eidgenössischen Fachausweises
2006 – Oktober 2007	**Ausbildung Verkaufsleiter am KV-Baden**
Mai 2007	**Beitritt zum Schweizerischen Marketing Club (SMC)** mit regelmässigem Training in Verkauf und Marketing
4. September 2013	**Taxi-Prüfung**

Wichtigste Diplome

2. Juni 2004	internes Diplom KV-Baden
22. Juni 2004	eidgenössischer Fachausweis Verkaufskoordinator

Stärken

Verkauf	Kunden-Neuaufbau, Kundenbindung, technische Beratung, Lösungsfindung, Begeisterungsfähigkeit
Software	Office (Excel, Word, inkl. Makroprogrammierung), Navision sowie Navison-Programmierung, Dialersoftware

Lebenslauf R. Kläusler

Sprachen

Muttersprache	Deutsch
Vertrags- / Verkaufssicher	Französisch sowie Englisch in Wort und Schrift
Übrige	Italienisch und Ungarisch

Freizeit / Hobbies

Hobbies	Klavier spielen, Video bearbeiten, Programmieren

Ziele

Privat

Existenzgründung	Gründung einer Familie in Ungarn

Beruflich

Herausforderung und guter Verdienst	Seriöse Homeoffice-Arbeit im Bereich Callcenter, Support oder Verkauf (allenfalls spezialisiert auf IT / EDV / Provider / Telekommunikation)

Eintrittsdatum

Sofort oder nach Vereinbarung